**Лекция № 5. Социальное неравенство и социальная мобильность** **Задание для самостоятельной работы**
1. Составить конспект в тетради.
2. Ответить на контрольные вопросы письменно в тетради.
3. Отправить выполненную работу на эл. адрес lavrovaolgуa@mail.ru. **до 31 марта.**
**(Примечание: в тетрадях должны быть указаны фамилия, инициалы, группа)**

**Контрольные вопросы**
1. Дайте определение социальной стратификации
2. Укажите отличительные признаки стратификации западного и российского общества.
3. Какой подход стратификации, на ваш взгляд наиболее точно отражает разделение общества.
4. Приведите примеры социальной мобильности российского общества **Вопрос № 1. Социальное неравенство.**
 В любом обществе неизбежно социальное неравенство, связанное с экономическими, социальными, политическими, причинами.
 **Социальная стратификация** *– разделение общества по уровню благосостояния людей на страты (слои), расположенные друг над
другом.*

 Существуют подходы к стратификации
1) **марксизм** – на основе отношения собственности на средства производства
(2 страты – имущих и неимущих)
2) **западная социология** – критериями стратификации являются :
доход, богатство, образование , власть , профессия.

 **Основные исторические типы стратификации**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Системы стратификации |  Страты |  Краткая характеристика общества |
|  Название |  Определение |
|  Кастовая | **касты** | Замкнутые социальные группы, принадлежность к которым определялась исключительно рождением человека |  Закрытое общество со строго изолированными кастами, каждая из которых имела особые профессии, нормы поведения, права |
|  Сословная | **сословия** | Обособленные социальные группы, принадлежность к которым в основном передавалась по наследству (но могла быть дарована властью или куплена за деньги) | Закрытое феодальное общество, разделенное на высшие привилегированные (дворянство, духовенство) инепривилегированные( ремесленники, купцы, крестьяне) не допускавшие межсословные перемещения |
| Классовая | **классы** |  Социальные группы, принадлежность к которым определялась экономическим положением людей | Открытое индустриальное общество ( капиталистическое) с делением на высшие и низшие классы с возможностью для всех свободно передвигаться наверх в зависимости от своих способностей и трудолюбия |

 **Стратификация западного общества

Американский социолог Уорнер** выделил семь различных классов:

**1.высший-высший класс** – немногочисленная, но очень богатая группа людей, как правило, объединенная в семейные кланы, имеющая знатное происхождение. В Америке это Рокфеллеры, Мелоны, располагающие не менее 200 миллионами долларов. Это высшая элита общества. Их положение настолько прочно, что не зависит ни от экономической, ни от политической ситуации в стране.

**2.Низший-высший класс** – это нувориши (от фр*. nouveau riche* – новый богач) – пришедшие из рядов финансистов, торговцев недвижимостью, королей наркобизнеса. Быстро разбогатев тем или иным (законным или незаконным) путем, они еще не сумели адаптироваться к новой социальной среде. Про таких говорят: «богач-выскочка». Они не могут быть приняты в высший-высший класс, т.к. во-первых, не имеют знатного происхождения, а во-вторых, не имеют достаточного социального престижа в обществе. Обычно их положение зависит от экономической и политической ситуации в стране.

**3.Высший-средний класс** - это крупные бизнесмены, менеджеры, известные юристы, врачи, выдающееся спортсмены, научная элита*.*Их обычно называют «богатством нации». Не претендуя на влияние в масштабах государства, они занимают достаточно прочное и устойчивое положение в узких областях своей деятельности и обладают в них высоким престижем.

**4. Средний-средний класс** *-*это наиболее многочисленный отряд наемных работников государства – инженеры, программисты, средние чиновники, преподаватели, научные работники, - словом, люди интеллигентных профессий. Это костяк информационного общества и сферы обслуживания.

**5.Низший-средний класс** – низшие служащие и квалифицированные рабочие, которые по характеру и содержанию своей работы скорее тяготеют к умственному, а не физическому труду. Отличительная черта – приличный образ жизни.

**6.Высший-низший класс**– это средне- и малоквалифицированные рабочие, занятые в массовом производстве, живущие в относительном достатке, но манерой поведения существенно отличающиеся от вышестоящих классов. Отличительные черты: невысокий уровень образования, пассивный досуг, примитивные развлечения, часто злоупотребление спиртным, преобладание в речи ненормативной лексики.

**7.Низший-низший класс –** это «социальное дно» общества, включает нищих, бывших заключенных, бомжей, обитающих в подвалах, на чердаках, в трущобах. Они имеют либо начальное образование, либо не имеют никакого, в основном занимаются попрошайничеством, либо перебиваются случайными заработками.

***По данным многих источников, в социальной структуре современных западных обществ наибольший удельный вес (2/3) составляет средний класс***. На основании этого современное западное общество называют ***«обществом двух третей». ( высший класс- 5- 7 %, средний – 60 -80%, низший – 13 %)***

 **Стратификация Российского общества**

 Стратификационную модель, разработала социолог **Римашевская** . Она выделила следующие социально-классовые группы:

**1.Общероссийские «элитные группы»,** соединяющие обладание собственностью в размерах, сопоставимых с крупнейшими западными состояниями, и средствами властного влияния на общероссийском уровне:

**2.«Региональные и корпоративные элиты»,** обладающие значительными по российским масштабам состоянием и влиянием на уровне регионов и секторов экономики;

**3.Российский «верхний средний класс»,** обладающий собственностью и доходами, которые обеспечивают западные стандарты потребления, а также притязаниями на повышение своего статуса;

**4.Российский «динамичный средний класс»,** обладающий доходами, обеспечивающими удовлетворение среднероссийских и более высоких стандартов потребления, социальной активностью и ориентацией на легальные способы ее получения;

**5.«аутсайдеры»,** характеризующиеся низкой адаптацией и социальной активностью, невысокими доходами и ориентацией на легальные способы их получения;

**6.«маргиналы»,** характеризующиеся низкой адаптацией и асоциальными и антисоциальными установками в своей социально- экономической деятельности;

**7.«Криминалитет»,** обладающий высокой социальной активностью и адаптацией, но при этом вполне рационально действующий вопреки легальным нормам хозяйственной деятельности.

( ***Высший класс 6 %*** **,средний класс- 18 %,** мелкие и средние предприниматели, **базовый слой 66 %** в государственном секторе экономики, **низший слой – 10 %**занятого населения с минимальными профессиональными навыками)

 **Вопрос № 2. Социальная мобильность** — *это изменение индивидом или группой своей социальной позиции в социальном пространстве*.
В научный оборот понятие было введено **П. Сорокиным** в 1927 г. **Причины социальной мобильности**
1 Социально- экономическое расслоение общества.
2. Обогащение.
3. Обеднение, банкротство.
4. Война и военные конфликты.
5. Революции и другие резкие социальные изменения

 **Типы социальной мобильности.**

**1.Вертикальная мобильность** - *совокупность социальных перемещений, которая сопровождается повышением или понижением социального статуса индивида* В зависимости от направления перемещения различают :
а) **восходящую вертикальную мобильность** (социальный подъем)
б) **нисходящую мобильность** (социальное падение).

**2.Горизонтальная мобильность** — *это переход индивида от одной социальной позиции к другой, находящейся на одном и том же уровне.*К разновидностям горизонтальной мобильности часто относят мобильность **географическую**,  Если при переезде меняется социальный статус, то географическая мобильность превращается в **миграцию.**

  **Виды миграции**

**А) характеру** — трудовая и по политическим мотивам:

**Б) продолжительности —** временная (сезонная) и постоянная;

**В) территории —** внутренняя и международная:

**Г) статусу** — легальная и нелегальная.
  Социальные лифты: экономика, политика, армия, церковь, наука, брак.